

# 一枚毕节鸡蛋的自述：

# 我是这样在大湾区走红的

□ 本报记者 王方雁 广州日报全媒体记者 许晓芳 李慧婷



清晨，当第一缕阳光如约而至，我和小伙伴们也渐渐开始苏醒。我的鸡妈妈告诉我，很快我们就要启程，翻山越岭去往1200公里之外的广州。那是一个有海的地方。  
我是一枚鸡蛋，一枚产自于大山里的鸡蛋。



- ① 毕节蛋鸡养殖车间
- ② 工作人员查看鸡蛋品质
- ③ 工作人员分拣鸡蛋
- ④ 广州工作人员打包毕节五谷蛋
- ⑤ 广州市民选购毕节五谷蛋
- ⑥ 用毕节五谷蛋做成的广州美食肠粉



·图片由本报记者 陈曦 王洋 张绍强  
广州日报全媒体记者 廖雪明 王燕 摄·

## 优选

我和鸡妈妈的家在位于毕节市七星关区撒拉溪镇撒拉社区桥边组的盛园蛋业养殖场，这里离拱拢坪国家森林公园不过几公里。  
每天，穿过森林的风绵绵不断地吹向我们，山里流淌的泉水汨汨地滋养着我们，我的鸡妈妈们享受着饲养员科学调配的营养五谷餐，和无时无刻的精心照顾。

正是这样的好山好水好生态，和科学的现代化饲养模式联袂，才让我的鸡妈妈们长得健康强壮，也让我和小伙伴们从出生那一刻就深受广大喜爱——相貌堂堂，溢满蛋香，无论营养还是口感都是一级棒。  
12月21日早上9时许，经过第一位饲养员的挑选，我和小伙伴们闯过第一关，随着传送带，来到了分

拣车间。一排排自动化设备有序运送着我们，9名工人分站传送带两侧，专注而娴熟。他们要把我们之中存在脏、损等不合格情况的都剔除，还需根据我们的大小把我们分为0到5号，再放在相应的蛋托板上。  
我一抬头，就看到了正要拿起我的工人徐会先。

都说熟能生巧，对于已经干过这项工作3年有余的徐会先来说，如今简直信手拈来。听她说，鸡蛋好中在脏、损等不合格情况的都剔除，还需根据我们的大小把我们分为0到5号，再放在相应的蛋托板上。  
徐会先很珍视这份工作，上老下小没法出门打工，这份工作让她有了不错的收入，还能照顾家人，生活也因此得以改善。

## 壮大

对了，我得先向你们介绍一下我的家。  
我的家里现有鸡妈妈77万羽，年产鸡蛋1.5亿枚。先后吸纳带动周边农户236户640人就近就业。  
我们还与七星关区龙凤蛋鸡养殖有限公司、茂源家禽养殖有限公司、草上云海养殖有限公司形成产销同盟。目前，4个养殖基地拥有

鸡妈妈220万羽，年度总销售额3.5亿元。  
去年，我家获得了东西部协作帮扶资金40万元，用于完善产业园道路交通基础设施。  
今年9月，我家再次获得东西部协作帮扶资金916万元。有了这笔资金，我家将会新建3个“大别墅”，饲养更多鸡妈妈。

重要的是，还会有更多搬迁户、脱贫户与我家签订入股协议，每年都能以保底分红的方式，增加他们的收入和实现村集体经济积累。  
听我赫章的小伙伴说，它的家贵州金西生态农业有限公司也是如此欣欣向荣。目前，拥有养殖规模为70万羽的水塘马圈岩蛋鸡养殖场、养殖规模为120万羽的平山蛋

鸡养殖场和养殖规模为150万羽的双坪蛋鸡养殖场。  
如今，我和它们家都与广州胜佳超市、华润万家超市、广州钱大妈供应链有限公司等形成了长期稳定的合作关系，并获得了粤港澳大湾区菜篮子基地认证。

## 破局

其实，很久以前，我们还是一颗颗“养在深山无人识”的十八线“小糊蛋”，想要从山的这边去往海的那边，是连养殖场里上上下下的人也是不敢想象的。  
想知道里面的故事，你且听我娓娓道来。  
2008年，毕节盛园蛋业有限公司负责人张永建与我们正式结缘。一路摸爬滚打，从门外汉到如今拥有3个养殖基地，他经历了不少“成长的烦恼”，而最刻骨铭心的，莫过于当初拓展销路。  
“缺少自己的销售渠道，我们的

鸡蛋卖到外地需要辗转多个经销商，再加上吃五谷的养殖成本、运输成本和规模不大，我们的鸡蛋价格比其他的高出不少，销路自然很难打开。”  
“也曾想过自己打开销路，去过广州好几趟，但无奈人生地不熟，没有门路连那些商超负责人是谁都不知道，吃了不少闭门羹。”  
转机出现在2016年底。  
“得益于国家深入实施东西部协作和粤黔两地政府牵线搭桥。”2016年，广州与毕节结对对口帮扶关系。在粤黔协作工作组的帮助下，

毕节4家蛋企的负责人赴广州与商家座谈并达成了订单合作，其中就包含我的主人张永建。  
很快，广东胜佳超市总经理麦家应来到我们的家进行考察。这个建在山里的养殖场当即打动了她：“贵州的山水空气确实好！这样的生态和养殖方式，怪不得鸡蛋的口感好。”  
之后，为了进一步提升我们在广州市场的知名度，粤黔协作工作组的工作人员四处为我们奔走“打call”。  
广州线上电

商、线下商超、消费帮扶专柜专区、银行、媒体等优势资源同步开展推广。我们开始在广州热销。之后，我家“添置”了智能化养殖系统，生产效率大幅提升，养殖规模也逐步扩大。

## 共赢

“再把这几箱打包完就差不多了，可以准备装车。”  
听到声音，我的思绪一下子被拉回，一看时间已经来到中午13时许，很快，我也上了车。  
货车载着我们在高速路上飞奔，我看到一座座高山、一条条隧道、一架架大桥……大约18个小时，终于，我看到了壮阔的大海。  
在广州槎头蛋品批发市场，我见到了许多小伙伴，有外地的，也有我家乡的，比如七星关，比如赫章。  
在一家名叫家睦蛋品的经营部，一台智能蛋品喷码机正在高速运作，店员正忙着清点、挑选、打码、再次装箱……很快，我看到的小伙伴们都被打上了“专属编码”。  
听家睦蛋品负责人杜先生说：“这些编码相当于让鸡蛋有了‘身份证’，实现可溯源。这些鸡蛋都来自贵州毕节，那边的水土好，又是五谷喂养，吃起来口感也好，卖得很好。”  
“我们不愁销路。每天出货一车11吨左右，通常都是老顾客，一般当天就能卖完。过去我们主要面向商超、学校、单位食堂等大客户，现在为了跟上市场形势，零售也走得很好。”  
杜先生还说，我的小伙伴们会全年365天不间断被运送到大湾区，从产出到市场最快只需24小时，可最大程度地保证新鲜。到达之后，会再次对我们进行挑选、分级等等，让我们成为一枚枚“内外兼修”的高品质鸡蛋。  
在天河区的一家钱大妈生鲜店，我再次感受到了广州市民对我们的爱。  
不信，你们听——  
门店的负责人许艺说：“通常不到中午，新鲜的贵州五谷蛋便能销

售一空。”  
顾客王女士也径直选择了我们：“贵州的鸡蛋个头大、蛋清黏度高、蛋黄香，家里人都喜欢吃，比如今天我就是专门来买一些回去做一道黄浦炒蛋。”  
“贵州五谷蛋很受本地消费者欢迎，我们从2018年就开始售卖，平均每天采购贵州鸡蛋约3000箱，数量超100万枚。”钱大妈采购相关负责人表示，“2022年，钱大妈贵州五谷蛋销售额突破2亿元；今年截至10月，贵州五谷蛋销售额已超1.8亿元。”  
听到这些，我和小伙伴们都骄傲极了。  
这就是我和小伙伴们“出山入湾”备受关爱的故事，我想起出发那天，看到拱拢坪国家森林公园时，明明是深冬，阳光却不意间穿过林间，处处叠叠青翠，阵阵又温暖又清凉的香气直扑鼻尖，天空像是精心调制那般依旧湛蓝。  
可惜我文笔平平，绘不出故乡清风，抒不下山海深情，写不尽一路荣光，道不完这世间繁华。

(郑艳洁 参与采访)

## 山货出山 “借船”入湾

毕节日报社 广州日报社 联合出品

